

25-26 марта 2016 г. VII ежегодная конференция для малого и среднего бизнеса *Продажи и Маркетинг B2B* г. Тольятти

25 марта 2016 Продажи в B2B

8:00-8:40 Сбор и регистрация участников

9:00-9:15 Приветственное слово



09:15-09:45 (*живое выступление*)

Сети связей (интерактивная игра на знакомство участников конференции) **Марина Ковалева**

Руководитель Ассоциации бизнес-тренеров г. Тольятти, бизнес-тренер, тренер для тренеров, тьютор Открытой школы управления (Тольятти-ЛИНК) и МИМ ЛИНК, член Всероссийской ассоциации по играм в образовании RAGE, автор и ведущая обучающих курсов, тренингов, игр для персонала и руководителей.



09:45-10:15 (*живое выступление*)

Пошаговые методы увеличения продаж в 3 раза

Брунов Павел

С 2011 г. ведет бизнес-семинары и индивидуальный консалтинг в области увеличения продаж, маркетинга и управления персоналом, на которых более 1000 клиентов уже прошли обучение. Имеет личный опыт настройки системы продаж более чем в 30 компаниях. Сторонник только практических методов работы над бизнесом.



10:15-10:45 (*живое выступление*)

Есть ли у вас сервис: пять способов удержать клиента

Сергиенко Елена

Руководитель Центра оценки и развития персонала, HR Agency "ProffStaff". Член Ассоциации бизнес-тренеров г. Тольятти. Автор и ведущая открытых и корпоративных программ по управлению людьми, деловым коммуникациям, подбору персонала, основам экономики и менеджмента для руководителей, и др., даже по "управленческой смелости". 2 года проведения выездных школ модулей "Персонал", "Финансы и информация" в РЦ МИМ ЛИНК, г. Донецк.

10:45-11:00 **Перерыв**



11:00-11:45 (*online – трансляция*)

7 способов повысить стоимость бизнеса, и почему это жизненно важно для предпринимателя

Глеб Архангельский

Основатель российской школы тайм-менеджмента, автор деловых бестселлеров «Тайм-драйв» (18 переизданий!) и «Корпоративный тайм-менеджмент» (№1 в мировом списке HBR)



11:50-12:35 (*online – трансляция*)

Лучшие и новые инструменты маркетинга без бюджета

Игорь Манн

Автор бестселлеров по маркетингу и PR, издатель

12:35-13:10 **Перерыв**



13:10-13:40 (*online – трансляция*)

Холодные звонки: как повысить эффективность

Дмитрий Ткаченко

Тренер-консультант по B2B продажам с 11-ти летним стажем. Входит в десятку лучших тренеров России в сфере продаж по рейтингу журнала «SALES BUSINESS» и 20-ку лучших тренеров РФ по продажам по рейтингу TRENINGO.RU



13:45-14:15 (*online – трансляция*)

Как бодрить отдел продаж без кнута и пряника

Максим Горбачев

Соавтор нескольких бестселлеров по продажам, входит в десятку лучших бизнес тренеров-консультантов по продажам в РФ



13:45-14:55 (*живое выступление*)

Мастер-класс «Самопрезентация как инструмент продвижения в жизни и бизнесе»

Руслан Хоменко

Руководитель Поволжской Школы Ораторского Мастерства (Тольятти, Казань, Самара), автор и владелец тренинга «Речевая самооборона: мастерство контрманипуляции в жизни бизнесе и политике». Член Ассоциации бизнес-тренеров г. Тольятти.

15:00-16:00 **ОБЕД**



16:00-16:45 (*online - трансляция*)

Эффективные приемы отстройки от конкурентов на рынке B2B

Дмитрий Кот

Директор Агентства Продающих Текстов. Автор 2-х бизнес-книг. Входит в ТОП-100 ключевых персон российского рынка digital-маркетинга по версии Tagline



16:50-17:35 (*online – трансляция*)

Тема уточняется

Александр Левитас

Международный бизнес-тренер и консультант, эксперт №1 по партизанскому маркетингу, автор бестселлера "Больше денег от Вашего бизнеса"

17:40-18:00 **Перерыв**



18:00-18:45(*online - трансляция*)

Не ищите ЛПР. Альтернативные стратегии продаж

Дмитрий Норка

Возглавляет рейтинг TOP20 Российских бизнес тренеров по продажам. Более 500 корпоративных клиентов. Опыт продаж и управления продажами с 1989 года.



18:50-18:35(*online - трансляция*)

Драйв в продажах

Сергей Азимов

Бизнес-тренер, психолог, бизнесмен, вице-президент центра Иррациональной Психологии Германии, автор Новой Программы Адаптации Бизнеса, автор бестселлера "Шут и Деньги"

26 марта 2016 Маркетинг в B2B

10:00-10:20 Сбор и регистрация участников

10:20-10:30 Модератор Конференции

10:30-11:00 (*живое выступление*)



Финансовые инструменты повышения эффективности малого и среднего бизнеса

Татьяна Вихляева

Тьютор Открытой школы управления (Тольятти-ЛИНК), аккредитованный тьютор дипломных программ МИМ ЛИНК Открытого университета Великобритании.

Начальник отдела кредитования малого и среднего бизнеса ПАО Промсвязьбанк.

Член Ассоциации бизнес-тренеров г.Тольятти.



11:00-11:45 (*online – трансляция*)

5 практических несложных шагов для радикального роста малого и среднего бизнеса

Гаррет Джонстон

СЕО Macroscope Consulting, Директор по маркетингу и коммерческим стратегиям, с международным опытом работы (13 стран) и знанием разных культур (говорит на 8

языках).



11:50-12:35 (*Живое выступление*)

Мотивирующая обратная связь: как указать сотруднику на ошибки и зажечь желанием их исправить

Татьяна Селиверстова

Специалист по продвижению продукции в европейской фармацевтической компании. Практический опыт: управление, проектная деятельность, продажи, ведение переговоров, обучение персонала, практическая медицина. Член Ассоциации бизнес-тренеров г.Тольятти.

12:40-13:10 Перерыв



13:10-13:40 (*online – трансляция*)

Как построить и отформатировать сотрудников без конфронтации

Николай Иванович Козлов

Патриарх современной практической психологии, основатель крупнейшего в России Тренинг-Центра «Синтон», ректор Университета практической

психологии



13:45-14:25 (*online – трансляция*)

Тема уточняется

Игорь Вагин

Эксперт в области бизнес-коммуникаций, управления персоналом и лидерства, эмоционального интеллекта и личной эффективности. Входит в Топ 5 лучших тренеров России.

тренеров России.



14:25-14:45 (*живое выступление*)

Обучение сотрудников в кризис: учить или не учить?

Марина Ковалева

Руководитель Ассоциации бизнес-тренеров г. Тольятти, бизнес-тренер, тренер для тренеров, тьютор Открытой школы управления (Тольятти-ЛИНК) и МИМ ЛИНК, член Всероссийской ассоциации по играм в образовании RAGE, автор и ведущая обучающих курсов, тренингов, деловых игр для персонала и руководителей.

14:50-16:00 Перерыв



16:00-16:45 (*online – трансляция*)

Повышение эффективности бизнес-процессов

Олег Брагинский

Основатель «Школы траблшутеров» и директор «Бюро Брагинского». Кандидат технических наук, доцент. Автор 2 учебников, 7 видеокурсов и 500 статей



16:50-17:35 (*online – трансляция*)

Как создать культуру выполнения задач на 100% точно в срок

Сергей Бехтерев

Ведущий российский эксперт в области майнд-менеджмента (технологии управления мышлением сотрудников с помощью вовлечения и визуализации).

17:15-17:55 Перерыв



18:00-18:45 (*online - трансляция*)

Бизнес на автопилоте. Модель саморазвития

Николай Мрочковский

Предприниматель, инвестор, бизнес-консультант. Автор нескольких деловых бестселлеров. Кандидат экономических наук.



18:50-19:35 (*online – трансляция*)

Бизнес-процессы: превращая документ в инструмент

Илья Балахнин

Генеральный директор и управляющий партнер New Media & Digital агентства Paper Planes.

Спонсоры и партнеры конференции

